



Powering doors.
Empowering people.

Experience a safer
and more open world

ASSA ABLOY Entrance Systems Austria GmbH ist Teil des weltweiten ASSA ABLOY Konzerns (mit den anderen Konzernmarken wie SKIDATA, Record oder Normstahl) und ist in Österreich ein führender Anbieter von automatischen Türsystemen. Im Zuge einer Nachbesetzung suchen wir eine/n

VERKAUFSSPEZIALISTEN (M/W) AUTOMATIKTÜREN & PERSONENVEREINZELUNGEN SALZBURG / TIROL / VORARLBERG

Du bist für den aktiven Verkauf von automatischen Schiebetüren und elektrischen Drehflügeltüranlagen zuständig und bringst Erfahrungen im technischen Vertrieb mit.

Aufgaben – So könnte dein Arbeitstag aussehen ...

- ✓ **Reaktive Kundenberatung bei bestehenden oder anfragenden Kunden und Verkauf** von neuen automatischen Schiebetüren oder Drehtürantrieben. Kundensegmente sind meist Handelsunternehmen oder Hotellerie aber auch Metallbau- oder Baufirmen.
- ✓ **Proaktiver Kontakt zu potentiellen Neukunden** inkl. Terminvereinbarung bei Unternehmen aus dem Metallbau, Fassadenbau, Generalunternehmen oder Architekten.
- ✓ Angebotslegung und **Angebotsnachverfolgung** inkl. Pflege des CRM Systems.
- ✓ Ausarbeitung eines **klaren Auftrages und Übergabe** an die Projekt- und Montageabteilung.
- ✓ Ausbau der bestehenden **Kundenbeziehungen** durch neue Türanlagen oder Serviceprodukte.
- ✓ **Aktives Netzwerken** mit anderen Kolleg:innen im Verkaufsgebiet.

Anforderungen – Was du mitbringst ...

- ✓ Abgeschlossene technische Ausbildung (Maschinenbau, Mechatronik oder Elektrotechnik) oder mindestens 5 Jahre Vertriebs- oder Projekterfahrung mit technischen Produkten.
- ✓ Erfolge im Kundenbeziehungsmanagement (Betreuung von Kunden, Kundenakquisition).
- ✓ Hohes Maß an Ziel- und Lösungsorientierung, Genauigkeit und Struktur von Vorteil.
- ✓ Gute digitale Vertriebserfahrung (Pflege CRM System, beruflicher SoMe Auftritt, IT-Anwendung)
- ✓ Effiziente Gestaltung der Tätigkeit (1 Übernachtung/Woche, Wohnort im Vertriebsgebiet).

Angebot – Was wir dir bieten ...

- ✓ Als „Speerspitze des Unternehmens“ erhältst du alles, das du für eine konsequente Kunden- und Erfolgsorientierung brauchst: Firmen-PKW zur privaten Nutzung, moderne IT-Ausstattung, eine mehrwöchige Einschulung, laufende Weiterbildungsmöglichkeiten und mehr ...
- ✓ Du vertrittst eine Firma mit sehr guter Reputation, guten Rezessionen, hohem Engagement und mit nachhaltigem Wachstumspotential.
- ✓ Du erhältst Unterstützung von vielen KollegInnen im und außerhalb deines Verkaufsgebietes.
- ✓ Für diese Position wird ein Jahresbruttogehalt ab € 50.000,- brutto geboten, bestehend aus einem Fixgehalt sowie einer erfolgsabhängigen Vertriebsprovision inklusive Teambonus.
- ✓ Zusätzliche, attraktive Firmenbenefits erfährst du als positive Überraschung beim Gespräch.

Bitte sende uns deine motivierte Bewerbung inklusive Lebenslauf mit Foto bevorzugt an unseren Geschäftsführer, Herrn Hermann Niessler, unter hermann.niessler@assaabloy.com. Vertrauliche Vorabgespräche mit Branchenkennern sind unter 0664 600 96 200 (Hermann Niessler) möglich.