



**Powering doors.  
Empowering people.**

Experience a safer  
and more open world

**ASSA ABLOY Entrance Systems** Austria GmbH ist Teil des weltweiten ASSA ABLOY Konzerns und ist ein führender Anbieter von automatischen Türsystemen. Im Zuge einer langfristigen Geschäftsentwicklung der Bundesländer Tirol und Vorarlberg suchen wir zum ehestmöglichen Eintritt eine/n

## **VERTRIEBSSPEZIALIST / REGIONALER VERKAUFSLEITER (M/W) AUTOMATIKTÜREN & PERSONENVEREINZELUNGEN TIROL / VORARLBERG**

Du bist für die geschäftliche Entwicklung sowie den Aufbau der Region Tirol und Vorarlberg im Bereich automatischer Türen und Personenvereinzelungen verantwortlich. Dabei arbeitest du vorzugsweise eng mit den bestehenden Konzernkollegen von SKIDATA am Standort Innsbruck zusammen.

### **Aufgaben – So könnte dein Arbeitstag aussehen ...**

- ✓ **Proaktive Kundenakquisition von potentiellen Neukunden** inklusive Terminvereinbarung bei Unternehmen aus der Hotellerie, Handel, Öffentliche Einrichtungen, Metallbau und Architekten.
- ✓ **Cross-Selling bei bestehenden ASSA ABLOY-Kunden**, z.B. Verkauf von Automatiktüren oder Personenschleusen an regionale SKIDATA-Kunden oder Serviceverträge an bestehende Kunden.
- ✓ **Reaktive Kundenberatung bei bestehenden Kunden** und Verkauf von neuen automatischen Schiebetüren, Drehtürantrieben, Karusselltüren und Personenvereinzelungen.
- ✓ **Proaktive Geschäftsentwicklung unseres Serviceportfolios** durch Kundenbeziehungsmanagement (Verkauf von Serviceverträgen und digitalen Dienstleistungen)
- ✓ **Angebotslegung und Angebotsnachverfolgung** inklusive Pflege des CRM Systems.

### **Anforderungen – Was du mitbringst ...**

- ✓ Abgeschlossene technische Ausbildung (Maschinenbau, Mechatronik oder Elektrotechnik) oder mindestens 5 Jahre Vertriebserfahrung mit technischen Produkten im Bau- oder Metallgewerbe.
- ✓ Erfolge in der Kundenakquisition oder im Kundenbeziehungsmanagement.
- ✓ Hohes Maß an Ziel- und Lösungsorientierung, Genauigkeit und Struktur von Vorteil.
- ✓ Gute digitale Vertriebserfahrung (Pflege CRM System, beruflicher SoMe Auftritt, IT-Anwendung)
- ✓ Effiziente Gestaltung der Vertriebstätigkeit (Eigenständigkeit, Wohnort Nähe Innsbruck)

### **Angebot – Was wir dir bieten ... inkl. Perspektive als Führungskraft**

- ✓ Du erhältst du alles, was du für eine konsequente Kunden- und Erfolgsorientierung brauchst: Firmen-PKW zur privaten Nutzung, moderne IT-Ausstattung fürs Homeoffice, eine mehrwöchige Einschulung, laufende Weiterbildungsmöglichkeiten sowie Raum für Individualität.
- ✓ Du vertrittst eine Firma mit sehr guter Reputation, guten Rezessionen und mit Wachstumspotential.
- ✓ Du erhältst Unterstützung von vielen KollegInnen im und außerhalb deines Verkaufsgebietes.
- ✓ Für diese Position wird ein Jahresbruttogehalt ab € 50.000,- brutto geboten, bestehend aus einem Fixgehalt sowie einer erfolgsabhängigen, modernen Vertriebsprovision inklusive Teambonus.
- ✓ Perspektive: Nach dem ersten erfolgreichen Jahr planen wir den Standort Innsbruck weiter auszubauen (Montageteam, Assistenz im Büro, Projekttechniker/In). Dafür benötigen wir dann eine/n Standortleiter/in.

Bitte sende uns deine Bewerbung inklusive deinem Lebenslauf mit Foto bevorzugt an unseren Geschäftsführer, Herrn Hermann Niessler, unter [hermann.niessler@assaabloy.com](mailto:hermann.niessler@assaabloy.com). Vertrauliche Vorabgespräche mit Branchenkennern sind gerne unter 0664 600 96 200 (Hermann Niessler) möglich.